



Persbericht

EuroCloud: Europa's eerste SaaS- en cloud services community van start

EuroCloud breidt Europa's cloud computing-netwerk uit om verdere doorbraak SaaS te stimuleren

Brussel, 20 oktober 2009 – Europa's eerste SaaS- en cloud services community, EuroCloud, gaat vandaag van start. EuroCloud bestaat uit een team van belangrijke SaaS-aanbieders, ondersteunende partijen, integratoren en industrie-experts. Zij delen best practices en breiden hun zakelijke activiteiten uit binnen Europa. EuroCloud staat onder leiding van Pierre-José Billote, president en oprichter van het voormalige Franse ASP Forum, nu EuroCloud France.

EuroCloud heeft communities opgezet in Denemarken, Groot-Brittannië, België, Luxemburg, Frankrijk en Spanje. Zij zoeken actief naar nieuwe leden. Het uiteindelijke doel is om het netwerk voor 2014 uit te breiden naar 20 regionale EuroCloud-organisaties met ongeveer 500 leden.

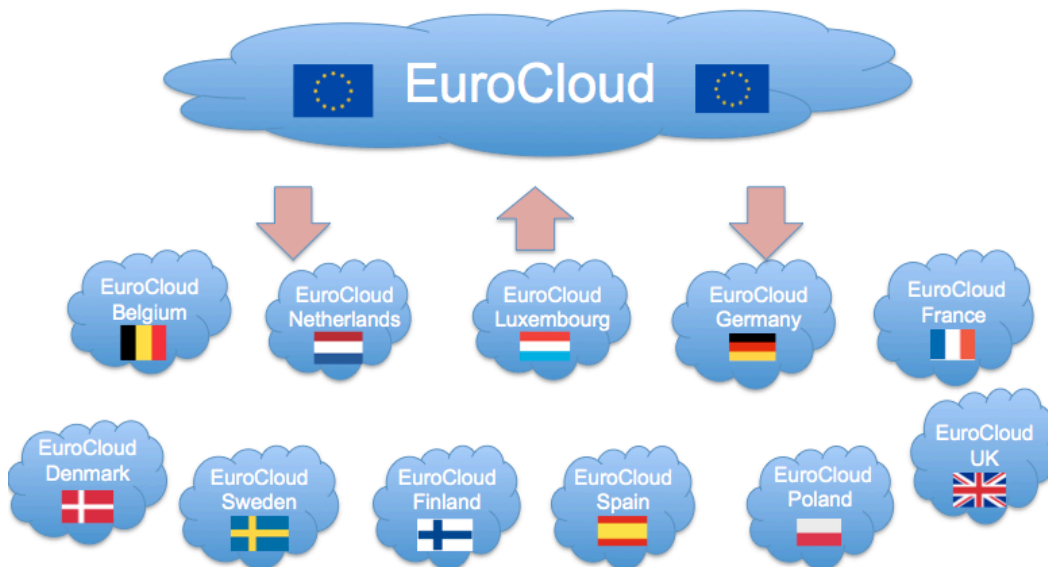
Bij de verdere ontwikkeling van EuroCloud werkt Pierre-José Billote nauw samen met een Europees team van cloud-experts en –analysten. Dit team is mede verantwoordelijk voor het opzetten van de regionale organisaties en bestaat uit:

- Anders Trolle-Schultz (Saas-it Consult) – coördinator EuroCloud Denemarken
- Phil Wainewright (Procullux Ventures) – coördinator EuroCloud Groot-Brittannië
- Charles Convent (Odyssee Mobile) – coördinator EuroCloud België
- Amal Choury (E-Kenz) – coördinator EuroCloud Luxemburg
- Pierre-José Billotte (Sourcia) – coördinator EuroCloud Frankrijk

- Rodolfo Lomascolo (IpsCA) – coördinator EuroCloud Spanje
- Trond Neergaard (Cloudberry) – coördinator EuroCloud Finland

Het EuroCloud-concept

Pierre-José Billote bedacht het concept en ontwikkelde een strategisch plan met een duidelijk visie van wat dit initiatief voor de gehele IT-sector betekent. Nu de introductie en uitbreiding van dit initiatief een feit is, komen de (toekomstige) regionale teams (zie onderstaande afbeelding) met nieuwe initiatieven om lokale uitdagingen op zakelijk vlak te ondersteunen. Tegelijkertijd delen zij informatie en kennis met de andere markten via het Europese hoofdbestuur.



Deelname EuroCloud

EuroCloud biedt bedrijven die actief zijn binnen cloud computing de mogelijkheid om een nieuwe regionale community op te starten onder het EuroCloud-merk. Ook kunnen ze betrokken worden bij één van de bestaande EuroCloud communities. Elk bedrijf met activiteiten in Europa en een sterke interesse in SaaS en cloud-diensten kan een aanvraag indienen en lid worden van één of meerdere lokale EuroCloud communities.

Een lokale EuroCloud krijgt een eigen raad van bestuur en voorzitter. Zij zijn verantwoordelijk voor de verdere ontwikkeling van de community. De lokale EuroCloud wordt ingeschreven bij de Europese centrale instelling en wordt lid van een Europese beleidscommissie om de strategie van EuroCloud te promoten in heel Europa.

De introductie van EuroCloud wordt al ondersteund door verschillende grote bedrijven in Europa en de VS. Deze worden de “European launch promoters” (ELP) genoemd. Het gaat om Amazon Web Services, Cloudberry Associates, Cloudmore, Compubase, Dassault Systèmes, E-Kenz, Emailvision, Esker, Huddle, INES, IpsCA, McAfee, Microsoft Corporation, Mimecast, MrTed, NTRglobal, Odyssee Mobile, Oodrive, OpSource, Panda Security, Procullux Ventures, Qualys, RunMyProcess, Saas-it Consult, salesforce.com, Servoy, STS Group, SuccessFactors en Twinfield. De ELP’s zijn aanwezig in verschillende markten en geselecteerd op basis van hun Europese activiteiten.

Of bedrijven er nu voor kiezen om een lokale EuroCloud-organisatie te steunen of een ELP te worden, hun naam en betrokkenheid dragen zeker bij aan de promotie van cloud-diensten in Europa. Op die manier wil EuroCloud de interesse wekken van overheden, voor wie dit initiatief een ideale kans is om te investeren in de cloud.

“Het cloud-model staat voor globaal bereik, ecosysteem-samenwerkingen en integratie. Mijn doel met de ontwikkeling van EuroCloud is om SaaS-en cloud-diensten en -applicaties te promoten in Europa en de integratie ervan te bemoedigen. EuroCloud vereenvoudigt het zaken doen, de samenwerking met bedrijven op technologisch vlak en de integratie van applicaties. Het zal de cloud-sector vertegenwoordigen in Europa – rekening houdend met de lokale verschillen – en een perfect platform bieden voor uitwisselingen met Amerika of Azië”, legt Pierre-José Billotte, algemeen coördinator van EuroCloud en hoofd van EuroCloud Frankrijk uit.

“De snelgroeiende SaaS-industrie in Europa bevindt zich in een ideale positie om die groei ook internationaal op gang te brengen. Op Europees niveau biedt het cloud-tijdperk nieuwe mogelijkheden voor samenwerkingen op het vlak van technologie en applicaties. Op die manier ontstaan nieuwe en waardevolle oplossingen”, voegt Billotte nog toe.

“Ik steun het EuroCloud-initiatief in België omdat het een goede kans biedt om de hele Europese IT-industrie verder te informeren over de voordelen van SaaS- en cloud-diensten. Cloud computing, dat voortkomt uit zakelijke behoeften, biedt meer zicht en transparantie in de IT-kosten. Het geeft bedrijven de middelen om nieuwe oplossingen snel te implementeren, met een grote nadruk op het verbeteren van prestaties. EuroCloud zal deze voordelen benadrukken, met een betere erkenning tot resultaat”, zegt Charles Convent, CEO, Odyssee Mobile.

“IT is een drijvende kracht in Europa’s zakelijke toekomst, en SaaS en cloud computing in het bijzonder zullen ervoor zorgen dat ons continent blijft innoveren op technologiegebied. EuroCloud is uniek omdat het een overzicht biedt vanuit een groot aantal verschillende sectoren, die allemaal op zoek zijn naar manieren om IT efficiënter te gebruiken en zo competitief te blijven op globaal niveau,” zegt Jack Mandard, CEO, Compubase.

“De erkenning van SaaS blijft groeien en evolueren in de markt van de bedrijfsapplicaties. De huidige economische situatie heeft gezorgd voor verlaging van de budgetten. Daardoor is er een grotere vraag naar kostefficiënte alternatieven gekomen, en zo is ook de interesse in as a service-platforms en cloud computing verder gegroeid. De interesse in on-demand ontwikkelingsmodellen is een decennium lang gestegen, maar de populariteit is vooral de laatste vijf jaar significant gestegen. De zorgen in de beginfase over security response time en service-beschikbaarheid zijn voor veel organisaties verdwenen. De SaaS business- en computing-modellen zijn verbeterd door de

jaren heen. Daardoor is de erkenning ervan nu wijdverbreid”, zegt Sharon Mertz, research director bij Gartner.

EuroCloud verbetert de zakelijke uitwisselingen tussen de verschillende Europese landen. Omdat alle sectoren langzaam overstappen op cloud computing wil EuroCloud het eerste Europese cloud ecosysteem worden dat cloud-ontwikkelingen in heel Europa stimuleert. Daarnaast wil EuroCloud het Europese platform worden voor zakelijke uitwisselingen met andere continenten.

Volgens IDC zullen de IT-uitgaven voor cloud-diensten bijna verdrievoudigen tegen 2013, en zo'n 44.2 miljard dollar bedragen. (IDC eXchange, "IDC's New IT Cloud Services Forecast: 2009-2013", <http://blogs.idc.com/ie/>, October 5, 2009)

Over EuroCloud

EuroCloud is een Europees netwerk van lokale SaaS en cloud computing communities uit Denemarken, het Verenigd Koninkrijk, België, Finland, Luxemburg, Frankrijk en Spanje en bestaat uit vendors en industrie-experts. EuroCloud heeft als doel de bedrijven te ondersteunen die de volgende generatie waardevolle applicaties ontwikkelen. EuroCloud maakt plannen om lokale communities op te starten in Duitsland, Nederland, Polen en Zweden. De hoofdzetel zal gevestigd zijn in Brussel. Via de verschillende leden zal EuroCloud cloud computing promoten in Europa, inclusief de huidige toestand van de markt en toekomstige innovaties, en zal het een kritisch platform worden voor de verschillende continenten.

Voor meer informatie kunt u kijken op: <http://www.eurocloud.org/>

Volg EuroCloud op Twitter: <http://twitter.com/EuroCloud>

Voor verdere persinformatie, fotomateriaal of een interview kunt u contact opnemen met Katleen Peeters van LEWIS – Global Public Relations:

Tel: +32 (0)3 242 88 16

E-mail: katleenp@lewispr.com www.lewispr.com